

MÓWIENIE



HANDEL ZAGRANICZNY

1. Porozmawiaj z partnerem / partnerką.

1. Czy byłeś/byłaś kiedyś na międzynarodowych targach?
2. Czy znasz jakieś targi i wystawy międzynarodowe?
3. Jakie międzynarodowe targi zainteresowałyby Cię najbardziej?
4. Jakie targi odbywają się najczęściej w Twoim kraju?
5. Czy brałeś/brałaś udział w jakiejś wystawie gospodarczej?
6. Jakie produkty Twój kraj importuje (wwozi)?
7. Jakie produkty Twój kraj eksportuje (wywozi)?
8. Który kraj jest największym partnerem handlowym Twojego kraju?
9. Jaki produkt powinien być bardziej promowany przez Twój kraj?
10. Jakie produkty produkowane przez przedsiębiorstwa w Twoim kraju, znalazłeś/znalazłaś na półkach sklepowych w innych krajach?
11. Jakie firmy w Twoim kraju są liderami eksportu?
12. Jakie firmy z Twojego kraju wywożą za granicę towary z branży spożywczej? Jakie to towary?
13. Czy Twój kraj eksportuje drewno lub towary z branży przemysłu drzewnego?
14. Jakie zasoby naturalne są wydobywane i przetwarzane w Twoim kraju?
15. Czy Twój kraj importuje czy eksportuje ropę naftową i gaz ziemny?

2. Przygotuj trzy inne pytania dotyczące handlu zagranicznego.

